



Σάββατο 11/3/2017

12.45  
ΣΥΣΤΗΜΑ FRANCHISE: SWOT Analysis  
Αλέξης Βαρελάς, Σύμβουλος Επιχειρήσεων και Εισηγητής Σεμιναρίων

13.30  
RETAIL- B2C TIPS - SALES & MARKETING  
Γιώργος Δερμεντζόγλου, Marketing Manager, Manager's Office

14.30  
ΠΡΟΩΘΗΣΗ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ FRANCHISE  
Αλέξανδρος Ρίζος, Εμπορικός Διευθυντής Maritime Activities, Goody's Everest Group, Συγγραφέας

15.15  
ΕΠΙΛΕΓΟΝΤΑΣ FRANCHISE ΚΑΦΕ - ΕΣΤΙΑΣΗ: 12 ΣΥΝ 1 ΣΗΜΕΙΑ ΠΑΓΙΔΕΣ  
Παναγιώτης Γ. Ρουσόπουλος, Γενικός Διευθυντής της εταιρείας συμβούλων Franchise The Franchise Co. και Διευθύνων Σύμβουλος της Dale Carnegie Training Hellas

16.15  
ΤΡΙΤΟ ΚΥΜΑ ΚΑΦΕ: ΓΙΑΤΙ ΝΑ ΚΑΝΕΙΣ FRANCHISE ΚΑΙ ΠΟΙΕΣ ΕΙΝΑΙ ΟΙ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ?  
Πλάτων Τρ. Μαλλικούρτης, Γενικός Διευθυντής της Franchise Business Services (FBS)

17.00  
ΝΟΜΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ FRANCHISE  
Λάμπρος Θ. Κυπριώτη, Δικηγόρος Εταιρικού και Εργατικού Δικαίου, Εταίρος της Δικηγορικής Εταιρείας K.C.Law firm

17.45  
ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΔΙΟΙΚΗΣΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ FRANCHISE  
Αλέξανδρος Ρίζος, Εμπορικός Διευθυντής Maritime Activities, Goody's Everest Group, Συγγραφέας

18.30  
ΤΙ ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΤΣΕΚΑΡΕΙΣ ΟΤΑΝ ΕΠΙΛΕΓΕΙΣ FRANCHISE  
Πλάτων Τρ. Μαλλικούρτης, Γενικός Διευθυντής της Franchise Business Services (FBS)

19.15  
ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΑΣ ΑΝΑΓΚΗΣ: ΚΙΝΔΥΝΟΙ ΚΑΙ ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ  
Παναγιώτης Γ. Ρουσόπουλος, Γενικός Διευθυντής της εταιρείας συμβούλων Franchise The Franchise Co. και Διευθύνων Σύμβουλος της Dale Carnegie Training Hellas

20.15  
FRANCHISE ΚΑΙ ΕΠΙΔΟΤΟΥΜΕΝΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ  
Νίκος Γκιουζέλης, Σύμβουλος Franchise

Κυριακή 12/3/2017

12.00  
ΑΝΑΛΥΣΗ ΑΓΟΡΩΝ ΛΙΑΝΙΚΗΣ ΚΑΙ FRANCHISE  
Νίκος Γκιουζέλης, Σύμβουλος Franchise

12.45  
MASTER FRANCHISE. Πως λειτουργεί  
Πλάτων Τρ. Μαλλικούρτης, Γενικός Διευθυντής της Franchise Business Services (FBS)

13.30  
ΠΩΣ ΜΠΟΡΕΙ Ο ΥΠΟΨΗΦΙΟΣ ΛΗΠΤΗΣ (FRANCHISEE) ΝΑ ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΕΙ ΜΙΑ ΣΥΜΒΑΣΗ FRANCHISE?  
Δημήτρης Στεφ. Κωστάκης, Δικηγόρος στον Άρειο Πάγο, Νομικός Σύμβουλος Franchise

14.30  
ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑ FRANCHISING: ΔΗΛΩΣΕΙΣ & ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ  
Παναγιώτης Γ. Ρουσόπουλος- Γενικός Διευθυντής της εταιρείας συμβούλων Franchise The Franchise Co. και Διευθύνων Σύμβουλος της Dale Carnegie Training Hellas

15.30  
ΤΟ ΜΙΓΜΑ MARKETING ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ FRANCHISE  
Αλέξανδρος Ρίζος, Εμπορικός Διευθυντής Maritime Activities, Goody's Everest Group, Συγγραφέας

16.15  
ΕΠΙΔΟΤΗΣΕΙΣ & FRANCHISE  
SKYWALKER, jobday

17.00  
ΣΕ ΠΟΙΕΣ ΠΕΡΙΠΤΩΣΕΙΣ ΤΟ FRANCHISE ΥΠΕΡΕΧΕΙ ΣΕ ΣΧΕΣΗ ΜΕ ΕΝΑ ΑΥΤΟΝΟΜΟ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑ.  
Πλάτων Μαλλικούρτης, Γενικός Διευθυντής της Franchise Business Services (FBS)

17.45  
ΒΑΣΙΚΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟ ΣΧΕΔΙΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ FRANCHISE  
Αλέξανδρος Ρίζος, Εμπορικός Διευθυντής Maritime Activities, Goody's Everest Group, Συγγραφέας

18.30  
ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗ ΠΡΟΣΩΠΙΚΟΥ & Η ΣΗΜΑΣΙΑ ΤΗΣ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ ΑΠΟ ΤΗΝ ΠΛΕΥΡΑ ΤΟΥ MANAGER  
Γιώργος Δερμεντζόγλου, Marketing Manager, Manager's Office

19.30  
ΠΟΙΟ FRANCHISE ΕΙΝΑΙ ΚΑΤΑΛΛΗΛΟ ΓΙΑ ΕΜΕΝΑ?  
Παναγιώτης Γ. Ρουσόπουλος, Γενικός Διευθυντής της εταιρείας συμβούλων Franchise The Franchise Co. και Διευθύνων Σύμβουλος της Dale Carnegie Training Hellas

Δευτέρα 13/3/2017

14.00  
ΠΩΣ ΝΑ ΠΕΤΥΧΕΤΕ ΣΤΟ ΧΩΡΟ ΤΟΥ FRANCHISE  
SKYWALKER, jobday

14.45  
ΗΛΕΚΤΡΟΝΙΚΟ ΤΣΙΓΑΡΟ. ΓΙΑΤΙ ΝΑ ΚΑΝΕΙΣ FRANCHISE ΚΑΙ ΠΟΙΕΣ ΕΙΝΑΙ ΟΙ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ  
Πλάτων Τρ. Μαλλικούρτης, Γενικός Διευθυντής της Franchise Business Services (FBS)

15.30  
ΕΥΚΑΙΡΙΕΣ ΚΑΙ ΚΙΝΔΥΝΟΙ ΠΟΥ ΠΡΟΚΥΠΤΟΥΝ ΜΕ ΤΗΝ ΕΝΤΑΞΗ ΣΕ ΕΝΑ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑ  
Αλέξανδρος Ρίζος, Εμπορικός Διευθυντής Maritime Activities, Goody's Everest Group, Συγγραφέας

16.15  
ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗ ΕΝΟΣ FRANCHISE CONCEPT  
SKYWALKER, jobday

17.00  
FRANCHISING 2017 ΤΑΣΕΙΣ ΚΑΙ ΔΥΝΑΜΙΚΕΣ  
Παναγιώτης Γ. Ρουσόπουλος, Γενικός Διευθυντής της εταιρείας συμβούλων Franchise The Franchise Co. και Διευθύνων Σύμβουλος της Dale Carnegie Training Hellas

17.45  
ΞΕΚΙΝΑ ΚΑΙ ΕΣΥ ΤΟ ΔΙΚΟ ΣΟΥ ΔΙΚΤΥΟ FRANCHISE. ΤΑ ΒΗΜΑΤΑ ΤΗΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ.  
Πλάτων Τρ. Μαλλικούρτης, Γενικός Διευθυντής της Franchise Business Services (FBS)

18.00  
ΚΛΕΙΣΤΕΣ ΑΓΟΡΕΣ: ΕΥΚΑΙΡΙΕΣ ΚΑΙ ΠΑΓΙΔΕΣ  
Αλέξανδρος Ρίζος, Εμπορικός Διευθυντής Maritime Activities, Goody's Everest Group, Συγγραφέας

18.45  
ΣΧΕΣΕΙΣ FRANCHISE - FRANCHISOR: ΘΕΜΕΛΙΩΔΗΣ ΠΡΟΫΠΟΘΕΣΗ ΕΠΙΤΥΧΙΑΣ  
Παναγιώτης Γ. Ρουσόπουλος, Γενικός Διευθυντής της εταιρείας συμβούλων Franchise The Franchise Co. και Διευθύνων Σύμβουλος της Dale Carnegie Training Hellas